

DE TIEN BELANGRIJKSTE LESSEN

Op basis van mijn turbulente en lange carrière als belegger, zowel privé als professioneel, wil ik de tien belangrijkste lessen voor mezelf op een rij zetten.

BEZINT EER GE BEGINT

Wie mijn verhaal als belegger heeft gelezen en geen ervaring heeft met beleggen, zal in eerste instantie schrikken van de intensiteit. Laat je niet afschrikken, maar wees je wel bewust van de impact. Beleggen is een werkwoord, niet enkel in figuurlijke, maar ook in letterlijke zin. Wie resultaten wil krijgen met beleggen, zal er energie in moeten steken. Energie die vaak ten koste gaat van andere zaken. Wees bereid om een opoffering te doen. Steek er tijd en werk in. Zo niet gaat beleggen in de meeste gevallen uitdraaien op een fiasco.

BEPAAAL JE PROFIEL

Ken jezelf. Wat mij betreft een van de belangrijkste lessen als belegger. Leer jezelf kennen als belegger. Wat is jouw ding met beleggen? Doe je liever korte *trades*, zonder veel nadenken? Of dompel je jezelf liever onder in de materie, en ga je voor een langdurige trend (zoals ik)? Of mogelijk ben je vooral geïnteresseerd in het inkomen uit je beleggingen, en doet de prijsvorming er minder toe? Of is het misschien een mix? Allemaal methodes van beleggen die mogelijk bij je profiel passen. Maar laat je keuze vooral niet bepalen door de potentiële winsten die je worden voorgespiegeld, want iedere aanpak kan even succesvol zijn. Het ligt altijd aan

de uitvoerder – jij als belegger – hoe groot het succes kan worden. Maak jezelf daarom niets wijs, en volg je instinct op dit vlak.

WEET WAT JE DOET

Wie succesvol wil beleggen, moet de aanpak feilloos onder de knie krijgen. Weet wat je koopt, en koop enkel wat je kent. Daarmee wil ik zeggen: zorg dat je voldoende kennis en bovenal ‘voeling’ hebt met de materie, want als de materie je petje te boven gaat, zal het beleggingsavontuur eindigen in een drama. Om dit concreet te maken: als je een bepaalde trading-aanpak kiest, zorg dan dat je hem door en door kent. Als je een aandeel koopt, zorg dan dat je het bedrijf door en door kent. Als je een sector kiest, probeer er dan alles over te weten. Als je kiest voor een afgeleid product, ken dan het mechanisme en de werking ervan, door en door. Ik kan dit niet voldoende benadrukken, want ik heb in al die jaren vooral dat zien fout gaan. Beleggers willen graag in iets beleggen, maar hebben in feite geen kennis van wat ze precies hebben gekocht, of wat ze exact aan het doen zijn. Dit levert achteraf altijd problemen op.

PROJECTEER GEEN ONREALISTISCHE VERWACHTINGEN

Een veelgemaakte fout, die ik ook zelf in mijn beginjaren als belegger heb gemaakt, is dat je al te snel opgaat in een beweging, hype of gevoel. Daar is op zich niets mis mee, maar weet dat de bomen nooit tot in de hemel groeien. Blijf altijd met beide voeten op de grond, ook al is dat niet altijd even evident, vooral niet in een sterke beursrally. Maar dit zijn precies de momenten waarop je bij de les moet blijven. De wereld gaat niet van vandaag op morgen veranderen, ook al willen sommigen je hiervan overtuigen.

MAAK ALTIJD EEN PLAN... EN HOUD JE ERAAN!

Wie gaat beleggen, moet zich in de eerste plaats goed en grondig informeren over de materie waarin (een deel van) het vermogen aan het werk gezet wordt. Dat punt heb ik eerder al aangekaart. Eens de kennis

voldoende aanwezig is, is het goed om een plan van aanpak uit te werken. Waar ga ik kopen? Hoeveel ga ik kopen? Ga ik bijkopen, en zo ja: op welke niveaus? Wat doen we in diverse scenario's, positief en negatief? Wanneer wil ik verkopen? Waar wil ik verkopen? Hoe ga ik verkopen? In delen of in één keer? Als je dit alles in kaart hebt gebracht: blijf vasthouden aan dit plan, wat er ook gebeurt. Dit moet een plan zijn waaraan enkel in extreme situaties wordt getornd, zoals bij langdurige ziekte, jobverlies, een sterfgeval... Voorts mag niets of niemand dit plan omver kunnen werpen. Het moet in figuurlijk beton gegoten zijn.

VERKOPEN IS HET ALLERMOEILIJKSTE

Hier zullen aardig wat wenkbrauwen bij fronsen. Iedereen denkt waarschijnlijk dat verkopen erg gemakkelijk is. Maar niets is minder waar. Het moeilijkste deel bij beleggen is de verkoop. Sterker nog: verkopen met winst kan volgens mij een erg ingewikkeld kluwen zijn. Dit komt doordat bij aankoop en verkoop andere emoties spelen. Bij de aankoop zit je altijd meer met de vrees voor een foutieve aankoop. Die vrees kan je onderscheppen door een goed aankoopplan op te stellen en je daaraan te houden. Dan zakt het gevoel van angst in de praktijk snel weg. Maar bij verkopen, vooral met winst, is het een ander paar mouwen. Je worstelt op dat ogenblik immers met de emotie hebzucht, en die is veel krachtiger dan angst. Hebzucht verblindt, letterlijk. Je denkt altijd dat er nog meer in het vat zit, eens de limieten bereikt zijn. Je wil altijd maar meer. Maar je moet ooit verkopen om winst te maken met je beleggingen. Daarom is het nog belangrijker om een verkoopplan te hebben. Probeer je hier altijd aan te houden, wat er ook gebeurt.

BELEG ZONDER EMOTIES

Ik weet het als geen ander: emoties zijn de grootste vijand van een belegger. Ze brengen je hoofd op hol en doen je verkeerde besluiten nemen. Of je koopt te veel, te vroeg. Of je verkoopt te laat. Wat het ook is, emoties zorgen in zowat alle gevallen voor een foutieve aanpak. Daarom is het zaak om, naast het opstellen van een goed beleggingsplan, ook zo weinig

mogelijk te beleggen met je hart, maar enkel met je hoofd. Het hoofd heeft het immers goed uitgedokterd, gezien de vorige aandachtspunten. Probeer in alle omstandigheden rustig te blijven, ook al gebeuren er bepaalde zaken of ontwikkelingen die niet passen in jouw schema. Zet desnoods even het beurs scherm uit, gun jezelf even wat rust, en tracht vervolgens nuchter en rationeel na te denken over de situatie. Voor alles is immers een goede oplossing, maar ga vooral niet wild om je heen slaan als belegger.

DURF VERLIES TE NEMEN

Een veelgemaakte denkfout van beleggers is dat beleggen altijd en enkel over winst maken gaat. Dat is een fabel. De beste beleggers zijn altijd degene geweest die op tijd hun verliezen weten te nemen indien ze onheil ruiken. Verlies nemen hoeft dan ook helemaal niet zo erg te zijn. Het is zelfs een absolute meerwaarde als je het tijdig doet. Want de meeste beleggers laten hun verliezen nodeloos oplopen, terwijl ze eigenlijk goed weten dat het niet meer goed zit. Laat je hoofd het denkwerk doen, niet je angstgevoelens. Als je een goed plan hebt, en de omstandigheden veranderen dusdanig, dan is het goed om afstand te nemen van je belegging, desnoods met verlies. Je kan daarna weer verder, met een schone lei. Wees daarom niet bang om verlies te nemen.

LUISTER NAAR DE MARKT

Wat ik in mijn beleggingscarrière vaak heb zien fout gaan, en waar ikzelf ook meermaals mee in de fout ben gegaan, is het niet of onvoldoende luisteren naar de boodschap van de markt. Als de markt een aandeel onophoudelijk lager stuurt, dan moet dit de nodige aandacht krijgen, mét een open vizier. Beleggers zijn immers graag overtuigd van hun eigen gelijk, maar dat betekent ook vaak het begin van de afgang. Wie geen rekening houdt met de mening van de markt en niet de moeite neemt om de boodschap van de markt te onderzoeken – waarom wordt het aandeel lager gestuurd? –, die kan van een kale reis thuis komen. Ik heb deze belangrijke les helaas met veel leergeld moeten betalen.

DURF FOUTEN TE MAKEN

Beleggen is niet enkel een werkwoord, het is ook een levenslange leer school. Het feit dat je dit boek nu leest, maakt daar een belangrijk onderdeel van uit. Maar ook ik, die toch al meer dan twee decennia actief is op de financiële markten, blijf nog steeds nieuwe zaken oppikken. Het continue leerproces, wat niet zo apart is. Beleggen is zoals het leven: er veranderen constant dingen, mensen passen zich aan of vinden nieuwe zaken uit. Dat is op de financiële markten niet anders. Durf daarom open te staan voor nieuwe ontwikkelingen, probeer van de meeste onderdelen voldoende op de hoogte te zijn. Het maakt je als belegger nog slimmer, maar vooral rustig, in de aanpak op de beurs. Het is van onschatbare waarde.

In het volgende hoofdstuk wil ik ingaan op de praktische aanpak van beleggen. Want beleggen kan eenvoudig zijn, maar het kan ook bijzonder ingewikkeld worden. Ik vind beleggen in die zin dan ook wat lijken op koken. Je kan eenvoudige gerechten maken die erg smakelijk zijn. Zeg maar de dagelijkse kost. Maar je kan ook tafelen in een sterrenzaak, waar je een sterrenmenu met meerdere gangen geserveerd krijgt. Dat brede aanbod en die aanpak heb je ook bij beleggen. Je kan het erg eenvoudig, maar ook heel geavanceerd doen.

Toch bestaan alle gerechten – of ze nu in de eigen keuken worden gemaakt of in een toprestaurant worden opgediend – uit dezelfde basis ingrediënten, aangevuld met de nodige extra's. En ook dat is bij beleggen in grote mate hetzelfde. Het samenstellen van een portefeuille, eenvoudig of ingewikkeld, bestaat voor een belangrijk deel uit dezelfde onderdelen.

Kortom, wie de juiste voorbereidingen treft en een mis-en-place maakt, die heeft alvast de juiste tools in handen om succesvol te kunnen beleggen. Ik neem je daarom mee naar mijn financiële keuken.